

פרסום ממומן בפייסבוק

מטרת הקורס: ללמידה איך לנצל את הפרסום הממומן בפייסבוק בעצמכם! בקורס תנתנו באופן מעשי במערכת הפרסום של פייסבוק ובהקמת קמפיינים ממומנים.

קהל יעד: בעלי עסקים המוניינים למדוד כיצד להקים עמוד עסקי בפייסבוק לטובת הכרות עם מערכת הפרסום הממומן והקמת קמפיינים לקידום העסק. הקורס מתאים גם למוניינים ללמידה כיצד לייצר קמפיינים ממומנים באינסטגרם – מתוך המערכת של פייסבוק.

5 שעות אקדמיות למפגש, 35 ש"א לקורס, 560 ₪

נושא	פירוט	
הקמת דף עסקי בפייסבוק וניהולו	<ul style="list-style-type: none"> • כיצד לבנות דף עסקי ייעיל כלפי הלקוחות/הלקוחות הפוטנציאליים וככלפי פייסבוק כפלטפורמה? • אלו עולמות תוכן ישנים לטובת כתיבה תוכן אטרקטיבי בדף העסק? 	24.2
קידום ממומן – מושגים ועקרונות	<ul style="list-style-type: none"> • מושגי יסוד בקידום ממומן. • כיצד פייסבוק/אינסטגרם עובדים בקידום ארגני וممומן. • איך לפתח קהל יעד רלוונטי. • סוגי קהלים בקידום ממומן. 	3.3
קמפיינים בפייסבוק – חלק 1	<ul style="list-style-type: none"> • הכרת סוגי הקמפיינים השונים. • בניית קמפיין מעורבות בפוסט. • בניית קהל יעד על פי תחומי עניין. 	10.3
קמפיינים בפייסבוק – חלק 2	<ul style="list-style-type: none"> • סוגי המודעות השונות בקידום ממומן. • בניית קמפיין תנועה. • בניית קמפיין ליק לדף העסק בפייסבוק. • בניית קמפיין הודעות למסנגר ולוואאטסאפ. 	17.3
ניתוח ובקרה	<ul style="list-style-type: none"> • בניית קמפיין לדים. • כיצד בודקים את נתוני הקמפיינים ונתחים אותם. • אילו מסקנות ניתן להסיק מההתוצאות. • אופטימיזציה של קמפיינים. 	24.3
בנייה קהלי יעד מותאמים אישית	<ul style="list-style-type: none"> • הקמת קמפיין לדים. • יצירה קהלים מותאמים אישית (Remarketing). • הטמעת פיקסל באתר ובדף הנחיתה. • שימוש בקהלי היעד בקמפיינים השונים. 	31.3

תכנים משלימים	7.4
<ul style="list-style-type: none">• ייצור קהל דומה (Lookalike).• מתן הרשות למנהל המודעות.• הכרות עם מסק החיבורים (כרטיס אשראי, קבלות).• מעבר על קמפיינים ממומנים של משתתפי הקורס.• סיכון הקורס והעברת משובים.	